



*La tua casa...
parla di te.*



Jour

Nuit

Jardin

*Décoration
pour la maison*

Four

L'arte di vivere la Casa

La zona living rappresenta una delle ambientazioni più importanti all'interno del punto vendita. I complementi d'arredo del living, la stanza in cui si trascorre la maggior parte del tempo, seguono sempre la tendenza del momento; per questo se si vuole cambiare un vecchio soggiorno o un mobile decisamente fuori moda si può prendere spunto da una

delle zone living allestite nel punto vendita. La "Bottega della Casa" offre ai suoi clienti una vasta scelta di mobili e complementi per ogni stanza. Si potranno trovare forme eleganti, spigolose ed essenziali oppure classiche per ospitare tutti gli oggetti che si hanno in casa. L'esperienza della "Bottega della Casa" fonde scrupolosamente buon gusto e fantasia e per questo saprà sicuramente trovare una soluzione adatta a tutte le esigenze per chi vuole vivere appieno la propria abitazione.







Nuit

Vivi la notte con stile

La notte è il momento del relax e del riposo e la “Bottega della Casa” offre molte soluzioni per rendere questa parte della giornata la più piacevole possibile. Nel nostro punto vendita si possono trovare letti, armadi, camerette per il bambino, poltrone da camera, plaid, comò per realizzare una stanza da letto da “Mille e una Notte” in cui dormire sonni tranquilli e confortevoli.



Jardin

Un Giardino da Sogno

Chi non ha mai sognato di rendere il proprio giardino simile a quello delle ville inglesi, con gli arredi in ferro battuto, le altalene in corda e legno che dondolano dolcemente e le poltrone in tessuto accanto ad altri fioriti? Realizzare questo sogno non è difficile né costoso. “La Bottega della Casa” è in grado di aiutarvi a creare i vostri ambienti all’aperto, non soltanto attraverso i prodotti di cui dispone, ma anche attraverso una consulenza seria ed esperta. Anche il tuo giardino parla di te.





www.j-line.eu





Decoration pour la Maison

Atmosfera Creative

Gli oggetti conferiscono un tocco di originalità a tutta la casa. Per questo motivo vanno attentamente scelti e selezionati. Nel momento in cui creiamo gli allestimenti vogliamo suggerire al cliente gli abbinamenti più opportuni tra oggetto ed oggetto e tra oggetto e mobile, affinché la loro abitazione acquisti identità a pregio. Una delle nostre missioni è proprio quella di far nascere e crescere nel cliente la sensibilità verso lo stile ed il buon gusto.





Il Franchising

Tutto ciò che serve per aprire un negozio "Bottega della Casa"

L'idea

I nostri negozi sono punti d'incontro per tutti i clienti che vogliono modificare, colorare, sostituire o completare la loro casa con oggetti o mobili di sicuro interesse d'immagine e di prezzo. La nostra ricerca in tutta Europa di nuove aziende, fa sì di proporre nuovi articoli non comparabili con altri prodotti simili presenti nel nostro settore. Sicurezza di non trovare nel negozio accanto gli stessi prodotti. Questa idea ci porta ad avere un interessante valore di mercato adattandolo però alla realtà del nostro, che tendenzialmente è molto più esigente.

La nostra filosofia

Siamo convinti che l'acquisto di cose per la casa sia un modo di consumare diverso ed intelligente in quanto i nostri prodotti, normalmente, sono a stock con prezzi dimezzati rispetto al listino di partenza. La curiosità dei nostri clienti ad ogni scarico di merce è

la riprova. Rilassarsi, fare "due chiacchiere" all'interno del negozio diventa un momento di aggregazione e nasce l'idea per cambiare qualcosa a casa con l'acquisto di un oggetto o in alternativa di un mobile. Creare emozioni con allestimenti, coordinando tessuti, con profumazioni, con colori particolari e con la diffusione della giusta musica, è quello che vogliamo trasmettere ai nostri clienti. Capacità di creare eventi che raccolgano la curiosità della clientela. "La tua casa parla di te" questo è il nostro slogan che deve sempre rimanere nella mente del cliente.

Il nostro sistema di vendita

Accurata scelta del prodotto d'immagine, di fattezza, di originalità e di prezzo sono le nostre regole. L'allestimento deve SEMPRE rispettare rigorosamente gli schemi dettati in precedenza. Il controllo delle condizioni dell'allestimento e degli oggetti da vendere deve essere effettuato giornalmente. Creare emozioni e far sì che nel cliente nasca il bisogno di ricreare le stesse a casa sua.



Il Franchising

Perche' aprire un negozio "Bottega della Casa"

La merce è quasi completamente esposta, quindi non esiste un investimento di magazzino se non in misura quasi irrilevante (5-10%) del valore presente nel negozio. E' un lavoro stimolante e a continuo contatto con la gente, che da grandi soddisfazioni sia personali che economiche. L'ideale per una persona giovanile con gusto e spirito imprenditoriale. Investimento merce minimo 300 max 400 € mq. Il nostro settore non risente, se non in modo secondario, il momento di crisi, in quanto è rivolto ad un bacino d'utenza medio alto. Attuare questo progetto significa fare propria un'idea imprenditoriale di successo utilizzando un metodo sperimentato da oltre 15 anni. Avere aiuto e risposte immediate a qualsiasi problematica. Il risultato economico annuale da sempre ampi margini di miglioramento con la fidelizzazione dei clienti.

Tutti i vantaggi

Consulenza all'architetto per la progettazione del negozio:

- Assistenza all'avviamento
- Assistenza negli ordini stagionali
- Consulenza per la realizzazione del sito Web
- Costi d'acquisto della merce inferiori al mercato con sistema di selezione consolidato
- Fare parte di un gruppo d'acquisto
- Relazionarsi all'interno del gruppo

Organizzazione del negozio

L'allestimento iniziale del negozio deve essere curato in modo particolare. Zone di colore diverso per creare allestimenti unici divisi per categorie merceologiche. Oltre alla normale attività di negozio che tratteremo più avanti in modo esaustivo, è necessario sapere che la clientela ha bisogno soprattutto di servizi.

GRUPPI MERCEOLOGICI

LAMPADARI E LAMPADAE (ferro-ceramica-resina)

CERAMICA

ARREDAMENTO GIARDINO

OGGETTISTICA VARIA

MOBILI

SEDIE

CUSCINERIA

TOVAGLIE

SPECCHIERE

FIORI ARTIFICIALI

DIVANI E POLTRONE

VETRO

CANDELE

PROFUMAZIONI

Servizi offerti

Assistenza acquisti :

- Studio tendenza in riferimento alla moda
- Scelta prodotti
- Scelta settori merceologici con incremento o di minuzione degli stessi in funzione del bacino d'utenza su indicazione del committente
- Personalizzazione degli allestimenti all'interno del punto vendita del prodotto acquistato per i periodi contrattualizzati.
- Presentazione dopo accurata selezione di aziende presenti sul mercato Europeo e non, del settore inerente all'operazione commerciale atte a soddisfare tutte le richieste merceologiche al miglior rapporto qualità/immagine e prezzo.

Consegna del manuale operativo

"IL MANUALE OPERATIVO: AUTENTICO KNOW HOW"
Dinamico strumento informativo, formativo, promozionale, è la prova concreta del successo di una formula di business. ABC del punto vendita.







LA BOTTEGA DELI





La Bottega della Casa

• **Viterbo**
Via Igino Garbini, 23/g
tel. 0761.340.023

I nostri orari:
Il lunedì dalle 15.30 alle 19.30
Da martedì a sabato 09.00 - 13.00
e dalle 15.30 alle 19.30

www.labottegadellacasa.com
email: info@labottegadellacasa.com

• **Foligno**
Via Rutili, 1
Tel. 0742.351.867

I nostri orari:
Lunedì - sabato 9.30 - 13.00
e dalle 16-20 alle 20.00
Domenica 16.30 - 19.30

www.labottegadellacasa-foligno.com
info@labottegadellacasa-foligno.com